



Conviértete en copropietario de MedTech Technologies

2024

Acerca de la empresa



La dirección de MedTech es una de **las principales tendencias mundiales.**

\$175 mil millones

Según las previsiones de los recursos analíticos, el volumen del mercado mundial de MedTech para el año 2025 será \$175 mil millones.



Empresa MLC está registrada en los Emiratos Árabes Unidos, **crea y desarrolla su propio sistema CGM** (Continuous glucose monitoring) su lanzamiento al mercado internacional.

El sistema CGM ayuda a las personas **medir con mayor precisión los niveles de glucosa en sangre y prolongar la vida** debido al monitoreo cualitativo sin la necesidad de pinchazos frecuentes en los dedos en comparación con los medidores de glucosa estándar.



Ventajas de CGM



CGM es una tecnología avanzada que proporciona **en tiempo real** seguimiento de los niveles de glucosa en sangre.

Olvídate de las tiras reactivas – con CGM estás siempre al día con tus indicadores, 24/7.



Para el uso de sistemas CGM **no hay** límite de edad.



Ventajas de CGM

- ✓ **Precisión:** Mediciones precisas y confiables de glucosa en tiempo real.
- ✓ **Comodidad:** Olvídense de las perforaciones frecuentes (uso no invasivo): el sensor CGM se instala en el cuerpo y funciona durante un período determinado.
- ✓ **Control:** Alerta de cambios críticos en los niveles de glucosa en sangre.



Primer producto MLC



El producto estrella del proyecto MLC es CGM Fly.

Consiste en el instalador del sensor y el sensor en sí, que se instala en el antebrazo de la mano.



Primer producto MLC



Datos del sensor transferido a la aplicación móvil, que realiza un monitoreo continuo y notifica cambios críticos en los niveles de glucosa en sangre.

El sistema funciona durante de **14 días**, luego debe ser reemplazado por un nuevo sistema.



Cuando se utiliza el sistema CGM, la información de glucosa está disponible en tiempo real.

Esto permite **responder instantáneamente a los cambios** y tomar las medidas necesarias para mantener un rendimiento óptimo.

La aplicación del sistema CGM contribuye a mejorar la calidad y la esperanza de vida.

Progreso ahora

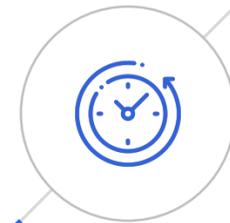
Progress now



LA TECNOLOGÍA YA EXISTE

En varios institutos científicos y colectivos de Rusia se está trabajando en la investigación de la tecnología que necesitamos.

Estos equipos trabajan sobre una base comercial y nos ofrecen sus soluciones.



IMPLEMENTACIÓN RÁPIDA

En la selección de la tecnología, hacemos hincapié en posibilidad de implementar rápidamente las tecnologías existentes.

Ya hemos seleccionado muchas opciones de tecnología adecuadas para nuestro CGM.



EXPERIENCIA ADQUIRIDA A LO LARGO DE LOS AÑOS

Trabajamos con equipos que han estudiado los logros científicos durante muchos años, han realizado sus propias investigaciones y las han publicado. No se hizo hincapié en la aplicación práctica de las tecnologías creadas.

Debido a esto se formó una enorme capa de conocimiento y tecnologías listas para ser implementadas.



LLEVAMOS A CABO LA I + D (R&D)

El uso de tecnologías prefabricadas implica su adaptación obligatoria a nuestra tarea. La adaptación requiere un trabajo científico preciso, que en la comunidad científica se llama I + D (R&D). Los equipos científicos seleccionados están trabajando en este momento en nuestro plan de I + D (R&D).

El trabajo se lleva a cabo en diferentes áreas al mismo tiempo y se agregan otras nuevas.

En total hay 7 destinos que tienen una composición de más de 20 destinos.

El énfasis principal está en el biosensor y la tecnología para su producción.

El futuro

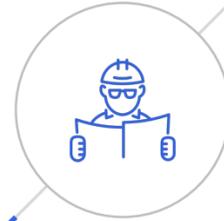
Futures progress



PROTOTIPO

Completaremos el primer prototipo [en 2025](#).

El prototipo es un dispositivo completamente funcional con un diseño listo para usar y la tecnología incluida.



RESULTADO DEL I + D (R&D)

Cada I + D completado (R&D) va acompañado de conocimientos [y puede ser protegido contra copia por patentes](#).

Las patentes en nuestro campo no son cruciales para el negocio, pero son necesarias para la evaluación final del valor de la tecnología y la capitalización.

En la etapa actual, la mayor parte del trabajo se lleva a cabo en el campo de la biotecnología, que es muy difícil de repetir. También se están mejorando constantemente los indicadores de referencia para estos trabajos.

Después de completar todos los trabajos, presentaremos solicitudes de protección contra copia y recibiremos [al menos 10 patentes](#).



DEL PROTOTIPO A LA PRODUCCIÓN

El siguiente paso después del prototipo es depurar el ciclo de producción para escalar y aumentar la producción.

Nuestras ventajas en esta etapa - [esta es la ausencia de la necesidad de grandes instalaciones de producción](#).

El principal valor de la producción es el equipo y la organización de salas limpias.



Perspectivas de crecimiento financiero de CGM Fly

Dexcom[®]
CONTINUOUS GLUCOSE MONITORING

\$3,403 mil millones 

Ingresos de DexCom en doce meses, terminado el 30 de septiembre de 2023, fue \$3,403 mil millones, un 21,85% más que el año pasado.

Según las estadísticas de los datos analíticos abiertos.

\$3,62 mil millones 

En el año fiscal 2023, los ingresos no auditados preliminares totales serán aproximadamente \$3,62 mil millones, **un 24% más** que en 2022.

En la previsión para 2024, el crecimiento **será del orden de 21%** en comparación con 2023.

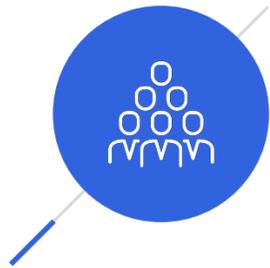
30% 

El número de consumidores aumenta cada año.

Los ingresos multimillonarios resultantes muestran una estabilidad en crecimiento **de hasta el 30% por año.**

El crecimiento del consumo no es proporcional a la oferta en el mercado global de dispositivos de CGM.

Perspectivas de crecimiento financiero de CGM Fly



Se pronostica un aumento en el número de personas diagnosticadas con diabetes hasta 643 millones para 2030 y hasta 783 millones personas para el 2045.



Junto con la creciente popularidad del innovador sistema CGM se estimula el crecimiento constante de las ventas.

La promoción en el mercado global aumentará la disponibilidad del sistema para una amplia gama de consumidores.

643 millones

783 millones

2030



2045

Primeras metas:

500 000 usuarios

12 millones de unidades de ventas

de 2025 a 2027 y un mayor crecimiento

¿Cómo convertirse en copropietario de tecnología?



Ahora la compañía MLC está recaudando fondos para crear su propia tecnología.

Todas las tecnologías desarrolladas **se incluyen en la propiedad intelectual de la empresa** y la capitalizan.



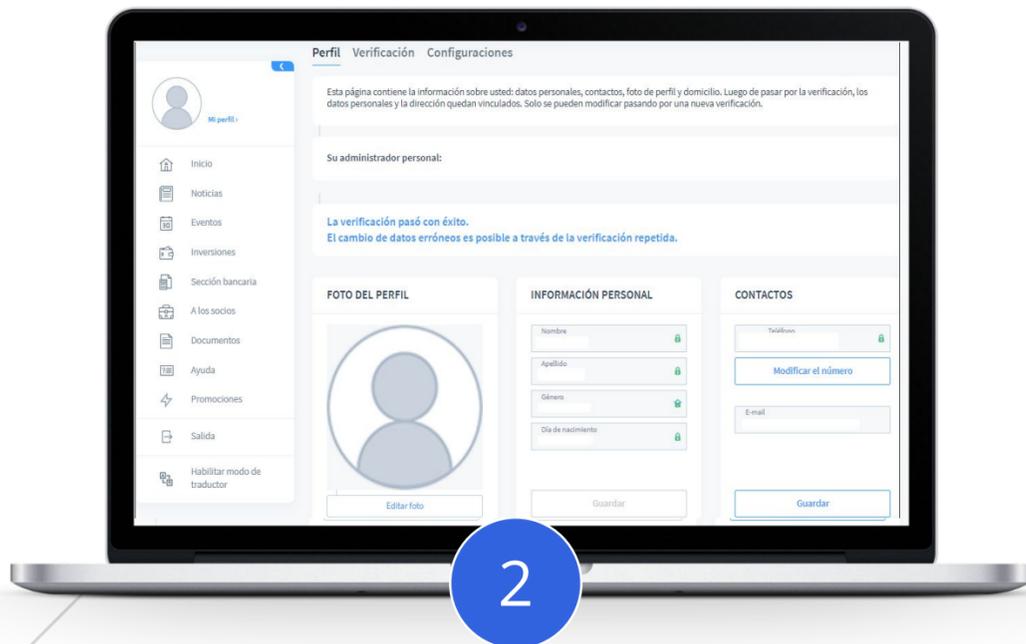
Cada producto fabricado incluye una tarifa de licencia. No importa quién es el fabricante, su propia producción o una licencia conjunta o comprada.

Cada producto vendido genera ingresos para los inversores de tecnología.



Registrarse
en la cuenta personal

my.mlc.health



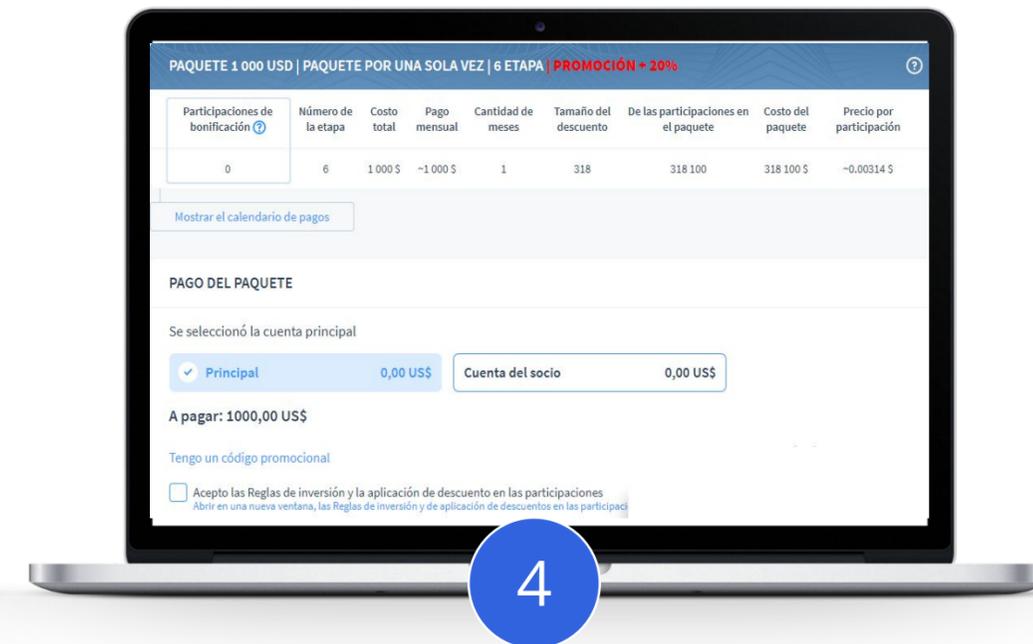
2

Rellenar datos
de perfil



3

Depositar fondos en la cuenta interna
y elegir un paquete de inversión



4

Después de comprar el paquete de inversión, **las participaciones se mostrarán inmediatamente en tu cuenta personal**



Al invertir, recibirás participaciones de inversión, que se devengan inmediatamente después de la compra en forma electrónica y se muestran en tu cuenta personal.

Cada inversor concluye un contrato de inversión en la plataforma my.MLC.health. Para emitir participaciones en la propiedad, tendrás que formar un certificado en ellos.

hasta 100 veces
puede haber un aumento en el costo al pasar de una etapa a otra

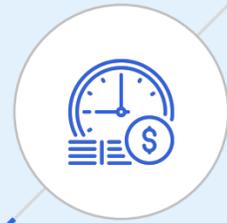
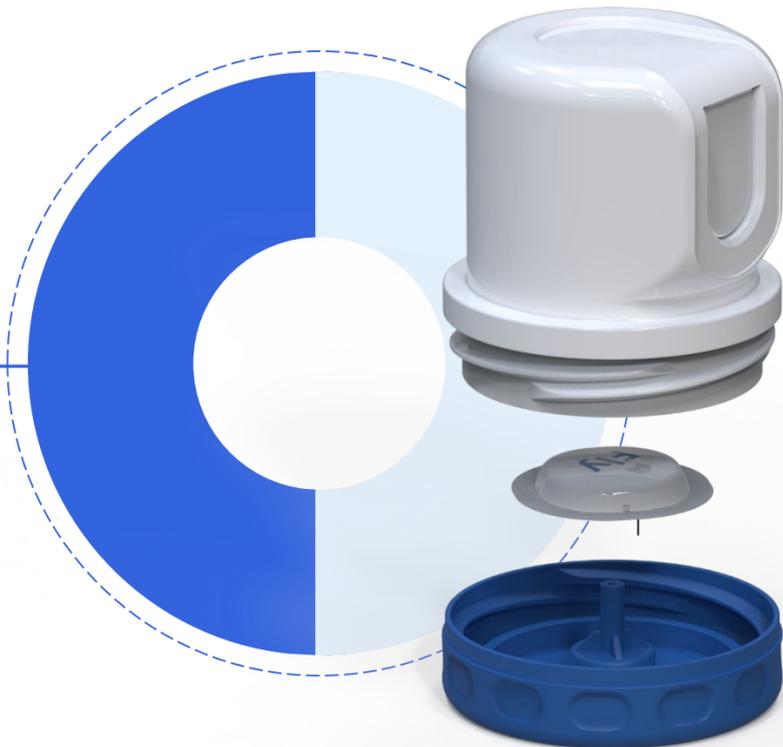
hasta 400%,
de acuerdo con el plan de marketing y hasta que se complete la financiación, aumentará el costo de las participaciones adquiridas en la fase actual

Dividendos



50%

De la rentabilidad de la tecnología se **distribuirá en el pago de dividendos.**



~100% anual

Pueden hacer dividendos al comprar un paquete de participaciones al costo de la etapa 6

Esta cifra depende de la cantidad de ventas y puede aumentar con su crecimiento.



en **2025-2026**

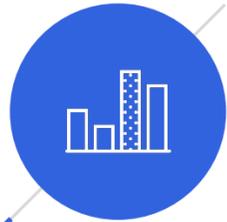
Los pagos de dividendos comenzarán después del lanzamiento de las ventas en 2025-2026.

Basado en el cumplimiento de los indicadores financieros de acuerdo con la hoja de ruta.

Capitalización

1 participación = 1\$

Nuestro objetivo



La capitalización está determinada por el mercado y podemos centrarnos en los indicadores de las empresas existentes.



1 el cliente en esta área es valorado por el mercado aproximadamente en \$ 10 000 de capitalización.



Con 100 mil clientes, la capitalización puede ser \$ 1 mil millones lo que significa que 1 participación = 0,05\$.

Con 2 millones de clientes, la capitalización puede ser \$ 20 mil millones lo que significa que 1 participación = 1\$.



Etapas de financiación del proyecto MLC Fly



Las 17 etapas de financiación se dividen en 3 fases de implementación del proyecto.

Las etapas definen el nivel de ejecución del proyecto y la inclusión en la financiación de grandes fondos de inversión.

Las etapas definen el cumplimiento de los indicadores financieros, cuando el logro de los cuales cambia el valor de la participación.



LA ETAPA DE PRE-CREACIÓN

1ª - 7ª etapas de financiación

2024

Financiación neta requerida (sin costo de adquisición de fondos): **2 millones de dólares.**

Distribución:
15% de la participación de la empresa.

El valor principal de la etapa:
Construir nuestro propio prototipo, certificación, desarrollo de tecnologías.

Fuente de financiación:
pequeñas y medianas empresas de inversiones, atraídas por todo el mundo. Business Angels, fondos de inversiones de riesgo y aceleradores, especializados en la etapa pre-creación.

Etapas de financiación del proyecto MLC Fly

LA ETAPA DE CREACIÓN

8ª - 12ª etapas de financiación

2025

Financiamiento neto requerido:
5 millones de dólares.

Distribución:
18% de la participación de la empresa.

El valor principal de la etapa:
La creación de una línea de producción y su certificación en un país. Lanzamiento del primer lote a la venta.

Fuente de financiación:
grandes inversores, empresas de capital de riesgo los fondos, pequeñas inversiones privadas de las personas físicas de todo el mundo.

ETAPA DE ESCALACIÓN (RONDA A)

13ª - 17ª etapas de la financiación

2025 - 2027

Financiamiento neto requerido:
20 millones de dólares.

Distribución:
15% de la participación de la empresa.

Fuente de financiación:
Grandes inversores, empresas de capital de riesgo los fondos, las pequeñas inversiones privadas de las personas físicas en todo el mundo.

Valor principal de la etapa:
Ampliar la geografía de ventas y establecer cadenas de suministro a otros países. Comienzo de la escalación y crecimiento.

Llegar a 500.000 usuarios y 12 millones de unidades de ventas y un mayor crecimiento.

Public Markets IPO

2030

Recaudación de fondos netos:
de 500 millones de dólares.

Fuentes de financiación:
mercado profesional de acciones.

- ✓ Crecimiento y expansión.
- ✓ Creación de una red de sucursales.
- ✓ Expansión internacional.



Esquema legal



Nuestro proyecto para la organización de sus actividades tiene un grupo de empresas en varias jurisdicciones:

Santa Lucía, Emiratos Árabes Unidos, Rusia.



Domicilio legal:

The Meydan Hotel, Grandstand, 6th floor,
Meydan Road, Nad Al Sheba, Dubai, U.A.E



**Invertir en salud es
invertir en el futuro y la
base de la
independencia
financiera en el
presente.**

Esta presentación no forma parte de un contrato u oferta con la compañía. Los cálculos presentados en la presentación son indicativos y están sujetos a cambios.

