

Член совета директоров MLC

Mr. KIRANJEET R. SINGH



БИОГРАФИЯ И ЗАСЛУГИ

Киранджит Р. Сингх

- CEO - Strategic Management Solutions;
- Бывший заместитель вице-президента - ALSTOM JV;
- Директор - Herbs N Spices Agro food Pvt Ltd.

Образование:

- Бакалавр по специальности «Инженер химических установок» - (декабрь 1994 г.), Мумбайский университет;
- Диплом по специальности «Управление маркетингом» - (декабрь 1996 г.), Институт развития менеджмента и исследований им. Л. Н. Велингкара.

Сертификация и членство:

- Дипломированный инженер (Индия) - AM092549-5 (16-09-2004) - Институт инженеров (Индия);
- Утвержденный оценщик (оборудование и машины) - F:12601 (13-03-2004) - Институт оценщиков Индии.

Международное обучение:

- «Отличные достижения в сфере заключения контрактов» - Gardner, Smook & Stewart, (Финляндия);
- «Юридические аспекты закупок» - команда юридического управления Wartsila (Финляндия);
- «Азбука контрактов для каждого специалиста по закупкам» - Lexpert Ltd. (Германия);
- Продвинутое обучение и владение модулями SAP - MM, MS Office; ISO9001-2000 и ВЕДУЩИЙ АУДИТОР - (Финляндия).

НАГРАДЫ:

- **Международная премия** - Малайзия, 15 декабря 2020 г. получена престижная международная премия "THE GOLDEN GLOBE TIGERS AWARDS" за «Превосходство и лидерство в сфере цепочки поставок / логистики»;
- **Национальная премия** - В мае 2018 года получил «Индийскую премию за лидерство в развитии промышленного сектора».

КРАТКАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА.

КЛИЕНТООРИЕНТИРОВАННОСТЬ, БИЗНЕС-ОРИЕНТИРОВАННОСТЬ, ЛИДЕР В ОБЛАСТИ УПРАВЛЕНИЯ ЦЕПОЧКАМИ ПОСТАВОК И ЗАКУПОК, ОРИЕНТИРОВАННЫЙ НА РЕЗУЛЬТАТ. УЧАСТИЕ В ТЕНДЕРАХ, ПОЛУЧЕНИЕ И РЕАЛИЗАЦИЯ МНОГОМИЛЛИАРДНЫХ ПРОЕКТОВ В ОБЛАСТИ ЭКОЛОГИИ.

РУКОВОДСТВО И РЕАЛИЗАЦИЯ ПРОЕКТОВ В МНОГОКУЛЬТУРНОЙ МЕЖФУНКЦИОНАЛЬНОЙ ГЛОБАЛЬНОЙ СРЕДЕ, ОДНОВРЕМЕННО КЛЮЧЕВАЯ РУКОВОДЯЩАЯ ДОЛЖНОСТЬ В ВЕДУЩЕЙ МЕЖДУНАРОДНОЙ КОМПАНИИ FORTUNE 500.

- **Лидерство:** Работая в должности **помощника вице-президента** (закупки, снабжение и организация поставок) в совместных предприятиях **ALSTOM**, сыграл важную роль в проведении тендеров, получении и реализации проектов (5X660MW). Общая стоимость проектов составила **25 млрд. индийских рупий**;
- **Управление экологическими проектами:** Успешное выполнение проекта по производству паровых турбогенераторов на более чем **26 млрд. индийских рупий** в тесном сотрудничестве с компанией **ALSTOM (Швейцария, Франция, Германия, Южная Африка, Польша и США)**;
- **Поддержка маркетинговой команды на этапе тендера:** - Углубленное изучение товарного профиля, роста стоимости, получение наилучшей оценки стоимости на этапе тендера для контрактов EPC-LSTK, поддержка маркетинговой команды для победы в тендере;
- **Развитие поставщиков:** Разработка процессов, процедур и политики выбора и оценки поставщиков, а также улучшение их общих показателей (качество, стоимость, производительность, планы действий в случае непредвиденных обстоятельств). **Посещение и аудит ведущих мировых поставщиков из более чем 15 стран**, таких как Финляндия, Швеция, Испания, Дания, Германия, Швейцария, Италия, Бразилия, Дубай, Иран, Катар, Оман, Непал;

- **Стратегический и глобальный сорсинг:** Достижение снижения затрат **до 22%**, стратегический сорсинг из более чем **25 стран**; одновременная разработка и оценка анализа затрат, категорийного менеджмента, прогнозирования спроса и предложения;
- **Закупки по проектам, внутренние и международные - от закупки до оплаты (P2P)** - экономия **до 500 млн.** индийских рупий (\$10 млн.), ведение переговоров по контрактам до **4+** млрд. индийских рупий (\$ 88 млн.) отдельно и **совместно до 10 млрд.** индийских рупий (\$ 220 млн.). Управление базой поставщиков из разных регионов мира (+175), более 250 наименований продукции (KAPL);
- **Закупки и тендеры:** Разработка индивидуальных контрактов и договоров на поставку материалов и услуг. Разработка RFQ (запрос предложения), приглашение к участию в тендерах, оценка тендеров на основе общей стоимости владения (стоимость эксплуатации, стоимость жизненного цикла и т.д.);
- **Управление контрактами:** управление и администрирование контрактов после подписания, включая страхование, гарантии исполнения, управление распоряжениями о внесении изменений, измерение хода выполнения работ и ведение переписки;
- **Управление логистикой и цепочками поставок:** Достигнуто снижение затрат до **35 млн.** индийских рупий (\$ 0,7 млн.) и существенное повышение эффективности за счет развития долгосрочных партнерских отношений с ведущими мировыми поставщиками услуг 3 PL и США;
- **Снижение рисков:** благодаря прочным отношениям с внутренними и внешними заказчиками, страховыми агентствами, а также внимательному наблюдению за ключевыми показателями глобального и локального рынков, такими как затраты на электроэнергию, накладные расходы и другие составляющие себестоимости;
- **Закупки:** CAPEX (капитальные расходы), OPEX (операционные расходы), прямые закупки / не прямые закупки, дорогостоящее капитальное оборудование, техническое обслуживание и ремонт, сталь и т.д.;
- **Совершенствование процессов и цифровая трансформация:** разработка и внедрение SOP, SAP, KPI и MIS, карты показателей, количественные показатели и 5S;

- **Сокращение затрат:** Сокращение затрат по сравнению с предыдущим годом на 4-5 % за счет эффективного использования таких инструментов и моделей, как нулевая калькуляция, ТСО, комплектация объемов;
- **Формирование команды / Наставничество / Развитие персонала:** Построение организации от 5 ключевых руководителей до 50+ экономически эффективных специалистов. Обучение более 1100 членов команды. Проведение мероприятия, в котором приняли участие более 1000 членов команды.

В составе Treasury Elite Group India: Бизнес-лидеры и профессионалы в области финансов мирового класса, основной целью которых является налаживание контактов, обмен знаниями, наставничество и информация, касающаяся всех аспектов финансового менеджмента и предпринимательства. В состав "Treasury Elite Group" входят такие известные в мире финансисты, как Ридхам Десаи (управляющий директор Morgan Stanley).

В 2013-2014 годах я был почетным директором Индийской ассоциации экспорта специй и пищевых продуктов (Indian Spices & Foodstuff Export Association), представляющей интересы 150 ведущих экспортеров с годовым оборотом более 80 млрд. индийских рупий (\$ 1,2 млрд.).

Ассоциация Indo Russia Business:

- Участвовал в различных индийско-российских деловых мероприятиях. Получил приглашение от заместителя министра Антона Логинова, который попросил меня провести презентацию для российской компании, заинтересованной в развитии бизнеса с индийской компанией. Посетил Россию и встретился с представителями российских технологических компаний. Подписал с ними соглашение и помог им установить контакты с потенциальными клиентами из Индии;
- РАНХиГС: - 18 марта 2023 года подписано соглашение с самым престижным российским институтом "Российская

академия народного хозяйства и государственной службы при Президенте Российской Федерации".

Ключевая роль в реализации совместных проектов в рамках сотрудничества стран БРИКС и сотрудничества в области образования и научно-исследовательских проектов.

Обеспечение взаимодействия:

- Тесное взаимодействие с различными министрами промышленности, чиновниками и специалистами высшего звена, принимающими решения в энергетике, нефтяной промышленности, производстве тяжелого оборудования, агропромышленном комплексе и производстве специй. Мы тесно сотрудничаем со всеми ведущими индийскими бизнес-ассоциациями, такими как CII, FICCI, IACC, ICC, USIIC и VCCI, которые являются рупором индийского бизнеса и промышленности;
- Мы входим в стратегический альянс с ведущими мировыми консультантами и технологическими партнерами (искусственный интеллект, электронный сорсинг и совершенствование процессов), которые обеспечили ощутимый рост (от 8% до 28%) при выполнении проектов по оптимизации затрат в области совершенствования процессов, закупок, управления цепочками поставок, электронных закупок, логистики и обучения.

Глобальная сеть с CEO, CXO, CPO, CFO

Охватываемые отрасли - энергетика, нефтяная, горнодобывающая, технологии, FMCG (товары повседневного спроса), специи.

Обучение - более 1200 членов команды; обучение и мотивация по умениям и личным качествам ("твердые" и "мягкие" навыки).

Наши ключевые уникальные преимущества: Богатый опыт работы во всем спектре индийской промышленности; глубокое знание динамики бизнеса и бизнес-процессов; понимание глобального бизнеса; высокий уровень связи с

профессионалами, принимающими решения; технико-коммерческий опыт команды, способной преодолеть барьер между Вашей организацией и потенциальным инвестором путем анализа рынка, простой и четкой коммуникации, разработки и реализации экономически эффективного стратегического маркетингового плана с добавленной стоимостью.

