

MLC बॉर्ड ऑफ डायरेक्टर्स का मेम्बर

---

**Mr. किरणजीत र० सिंह**



बायोग्राफी और अचीवमेंट्स

## किरणजीत र. सिंह

- CEO - Strategic Management Solutions
- फॉर्मर डिप्टी वाइस प्रेसिडेंट - ALSTOM JV
- डायरेक्टर - Herbs N Spices Agro food Pvt Ltd

## शिक्षा

- केमिकल प्लांट इंजीनियरिंग में बैचलर की डिग्री - (दिसंबर 1994), मुंबई यूनिवर्सिटी।
- मार्केटिंग मैनेजमेंट में डिप्लोमा - (दिसंबर 1996), एल. एन. वेलिंगकारा के नाम पर इंस्टीट्यूट ऑफ मैनेजमेंट डेवलपमेंट एंड रिसर्च।

## सर्टिफिकेशन और मेंबरशिप

- चार्टर्ड इंजीनियर (भारत) - AM092549-5 (16-09-2004) - इंस्टीट्यूशन ऑफ इंजीनियर्स (भारत)।
- अप्रूव्ड वैल्यूअर (इक्विपमेंट और मशीनरी) - F:12601 (13-03-2004) - इंस्टीट्यूट ऑफ वैल्यूअर्स ऑफ इंडिया।

## इंटरनेशनल प्रशिक्षण

- "कॉन्ट्रैक्ट नेगोशिएशन्स में एक्सीलेंस" - Gardner, Smook & Stewart, (फिनलैंड)।
- "लीगल एस्पेक्ट्स ऑफ प्रोक्योरमेंट" - लीगल मैनेजमेंट टीम Wartsila (फिनलैंड)।
- "प्रत्येक पर्सनिंग प्रोफेशनल के लिए कॉन्ट्रैक्ट्स की एबीसी" - Lexpert Ltd. (जर्मनी)।
- SAP - MM, MS Office मॉड्यूल में एडवांस्ड ट्रेनिंग और प्रोफिशिएंसी; ISO9001-2000 और लीड ऑडिटर - (फिनलैंड)।

## रिवाइस

- इंटरनेशनल अवॉर्ड - मलेशिया, 15 दिसंबर 2020 को "सप्लाई चैन/लॉजिस्टिक्स में एक्सीलेंस और लीडरशिप" के लिए प्रतिष्ठित इंटरनेशनल अवॉर्ड "THE GOLDEN GLOBE TIGERS AWARDS" प्राप्त हुआ था।

- **नेशनल अवॉर्ड** - मई 2018 में "इंडस्ट्रियल सेक्टर डेवलपमेंट में इंडियन अवॉर्ड फॉर लीडरशिप" प्राप्त हुआ था।

## **ब्रीफ डिस्क्रिप्शन।**

*कस्टमर फोकस, बिजनेस ओरिएंटेड, रिजल्ट्स ओरिएंटेड लीडर इन सप्लाइ चेन और पर्यसिंग मैनेजमेंट। इकोलॉजी के क्षेत्र में बहु-अरब प्रोजेक्ट्स की टेंडर्स में पार्टिसिपेशन, प्राप्ति और इंप्लीमेंटेशन में भागीदारी।*

*एक मल्टीकल्चरल, क्रॉस-फंक्शनल, ग्लोबल एनवायरनमेंट में प्रोजेक्ट्स का मैनेजमेंट और इंप्लीमेंटेशन, जबकि एक अग्रणी इंटरनेशनल FORTUNE 500 कंपनी में एक की लीडिंग पोजीशन।*

- **लीडरशिप:** ALSTOM संयुक्त उद्यम में असिस्टेंट वाइस प्रेसिडेंट (प्रोक्योरमेंट, सप्लाइ और सप्लाइ ऑर्गेनाइजेशन) के रूप में काम करते हुए, उन्होंने प्रोजेक्ट्स (5X660MW) की टेंडरिंग, प्राप्ति और इंप्लीमेंटेशन में महत्वपूर्ण भूमिका निभाई थी। परियोजनाओं की कुल लागत 25 बिलियन रुपये थी।
- **इन्वायरॉन्मेंटल प्रोजेक्ट मैनेजमेंट:** ALSTOM (स्विट्जरलैंड, फ्रांस, जर्मनी, दक्षिण अफ्रीका, पोलैंड और संयुक्त राज्य अमेरिका) के निकट सहयोग से 26 बिलियन रुपये से अधिक की स्टीम टर्बाइन जेनरेटर प्रोजेक्ट का सफल निष्पादन।
- **टेंडर स्टैज में मार्केटिंग टीम का सपोर्ट:** उत्पाद प्रोफाइल, लागत वृद्धि का गहन अध्ययन, EPC-LSTK कॉन्ट्रैक्ट्स के लिए टेंडर स्टैज में सर्वोत्तम लागत एस्टीमेट प्राप्त करना, टेंडर में जीतने के लिए मार्केटिंग टीम का सपोर्ट करना।
- **सप्लायर डेवलपमेंट:** सप्लायर्स के चयन और इवेलुएटिंग और उनके ओवरऑल परफॉर्मेंस (क्वालिटी, लागत, उत्पादकता, आकस्मिक योजना) में सुधार के लिए प्रक्रियाओं, प्रोसीजर्स और नीतियों का विकास करना। फिनलैंड, स्वीडन, स्पेन, डेनमार्क, जर्मनी, स्विट्जरलैंड, इटली, ब्राजील, दुबई, ईरान, कतर, ओमान, नेपाल जैसे 15 से अधिक देशों के दुनिया के अग्रणी सप्लायर्स का दौरा और ऑडिट करना।

- **स्ट्रेटेजिक और ग्लोबल सोर्सिंग:** लागत में 22% तक की कटौती हासिल करना, 25 से अधिक देशों से स्ट्रेटेजिक सोर्सिंग; लागत एनालिसिस, कैटेगरी मैनेजमेंट, डिमांड और सप्लाइ फोरकास्टिंग का एक साथ विकास और इवैल्यूएशन।
- **प्रोजेक्ट्स के लिए खरीद, घरेलू और इंटरनेशनल - खरीद से पेमेंट (P2P) तक - 500 मिलियन भारतीय रुपये (\$10 मिलियन) तक की बचत, 4+ अरब भारतीय रुपये (\$88 मिलियन) तक के नेगोशिएटिंग कॉन्ट्रैक्स और संयुक्त रूप से 10 अरब भारतीय रुपये तक (\$220 मिलियन)।** दुनिया के विभिन्न क्षेत्रों (+175), 250 से अधिक उत्पादों (KAPL) से सप्लायर बैस का मैनेजमेंट।
- **प्रोक्योरमेंट और टेंडर्स:** मटेरियल्स और सर्विसेस सप्लाइ के लिए इंडिविड्यूअल कॉन्ट्रैक्ट्स और एग्रीमेंट्स का विकास। RFQ (ऑफर के लिए अनुरोध) का विकास, टेंडर्स का निमंत्रण, ओनरशिप का टोटल कॉस्ट (ऑपरेटिंग कॉस्ट, लाइफ साइकिल कॉस्ट, आदि) के आधार पर टेंडर्स का इवैल्यूएशन।
- **कॉन्ट्रैक्ट मैनेजमेंट:** एक बार हस्ताक्षरित कॉन्ट्रैक्ट्स का मैनेजमेंट और प्रशासन करना, जिसमें बीमा, प्रदर्शन बांड, चेंजेस आदेश मैनेजमेंट, प्रगति माप और कॉर्रेस्पोंडेंस शामिल हैं।
- **लॉजिस्टिक्स और सप्लाइ चेन मैनेजमेंट:** दुनिया के अग्रणी 3 PL और CHA सर्विस प्रोवाइडर्स के साथ लॉग टर्म पार्टनरशिप के विकास के माध्यम से 35 मिलियन रुपये (\$0.7 मिलियन) तक की लागत में कमी और महत्वपूर्ण दक्षता हासिल की गई।
- **जोखिम में कमी:** आंतरिक और बाहरी कस्टमर्स, बीमा एजेंसियों के साथ मजबूत संबंधों और ऊर्जा लागत, ओवरहेड और अन्य लागत घटकों जैसे प्रमुख ग्लोबल और स्थानीय बाजार संकेतकों की करीबी निगरानी के माध्यम से।
- **प्रोक्योरमेंट:** CAPEX (कैपिटल एक्सपेंडिचर), OPEX (ऑपरेटिंग एक्सपेंडिचर), डायरेक्ट प्रोक्योरमेंट/इनडायरेक्ट प्रोक्योरमेंट, महंगे कैपिटल इक्विप्मेंट, मेंटेनेंस और मरम्मत, स्टील, आदि।
- **प्रक्रिया में सुधार और डिजिटल ट्रांसफॉर्मेशन:** SOP, SAP, KPI और MIS, स्कोरकार्ड, मात्रात्मक संकेतक और 5एस का विकास और अप्लाइ।
- **लागत में कमी:** जीरो कोस्टिंग, टीसीओ, वॉल्यूम पिकिंग जैसे टूल्स और मॉडलों के प्रभावी उपयोग के माध्यम से पिछले वर्ष की तुलना में लागत में 4-5% की कमी।
- **टीम बिल्डिंग/सैंटरिंग / स्टाफ का विकास:** 5 की मैनेजर्स से लेकर 50+ कॉस्ट इफेक्टिव स्पेशलिस्ट्स तक एक ऑर्गेनाइजेशन का निर्माण। 1100 से अधिक टीम सदस्यों को

प्रशिक्षण। एक इवेंट की मेजबानी करना, जिसमें 1 000 से अधिक टीम सदस्यों ने भाग लिया है।

**Treasury Elite Group India में शामिल हैं:** विश्व लेवल बिजनेस लीडर और फाइनेंस पेशेवर, जिनका प्राथमिक लक्ष्य नेटवर्किंग, ज्ञान साझा करना, सलाह देना और फाइनेंशियल मैनेजमेंट और उद्यमिता के सभी पहलुओं से संबंधित इंफॉर्मेशन है। "Treasury Elite Group" में रिचम देसाई (Morgan Stanley का मैनेजिंग डायरेक्टर) जैसे विश्व प्रसिद्ध फाइनेंसर शामिल हैं।

**2013-2014 में मैं Indian Spices & Foodstuff Export Association का ऑनररी डायरेक्टर था** और 80 बिलियन भारतीय रुपये (\$1.2 बिलियन) से अधिक के वार्षिक कारोबार वाले 150 प्रमुख एक्सपोर्टर्स के हितों का रीप्रेसेंटेशन करता था।

### **Indo Russia Business एसोसिएशन:**

- विभिन्न भारतीय-रूसी व्यावसायिक इवेंट्स में भाग लिया है। मुझे डेप्युटी मिनिस्टर एंटोन लोगिनोव से निमंत्रण मिला था, जिन्होंने मुझसे एक भारतीय कंपनी के साथ बिजनेस विकसित करने में रुचि रखने वाली रूसी कंपनी के लिए एक प्रेसेंटेशन देने के लिए कहा था। रूस का दौरा किया था और रूसी टेक्नोलॉजिकल कंपनियों के रीप्रेसेंटेटिव्स से मुलाकात की थी। उनके साथ एक एग्रीमेंट पर हस्ताक्षर किए थे और उन्हें भारत के संभावित क्लायंट्स के साथ संपर्क स्थापित करने में मदद की थी।
- RANEP: - 18 मार्च 2023 को "रशियन एकेडमी ऑफ नेशनल इकोनॉमी एंड पब्लिक एडमिनिस्ट्रेशन अंडर थे प्रेजिडेंट ऑफ थे रशन फेडरेशन" सबसे प्रतिष्ठित रूसी इंस्टीट्यूट के साथ के साथ एक एग्रीमेंट पर हस्ताक्षर किए गए थे। BRICS देशों के बीच सहयोग के ढांचे के भीतर संयुक्त प्रोजेक्ट्स के इंप्लीमेंटेशन और एजुकेशन और रिसर्च प्रोजेक्ट्स के क्षेत्र में कोपरेशन में महत्वपूर्ण भूमिका।

### **इंटरैक्शन सुनिश्चित करना:**

- एनर्जी, पेट्रोलियम, हेवी इक्विपमेंट, कृषि बिजनेस और मसाला उद्योगों के विभिन्न उद्योग मंत्रियों, ऑफिशियल्स और वरिष्ठ निर्णय निर्माताओं के साथ क्लोज इंटरैक्शन। हम सभी प्रमुख भारतीय बिजनेस-एसोसिएशन्स जैसे CII, FICC, IACC, ICC,

USIIC और BCCI, के साथ मिलकर काम करते हैं, जो भारतीय बिजनेस और उद्योग की आवाज हैं।

- हम दुनिया के लीडिंग कंसल्टेंट्स और टेक्नोलॉजिकल पार्टनर्स (आर्टिफिशियल इंटेलिजेंस, इलेक्ट्रॉनिक सोर्सिंग और प्रक्रिया सुधार) के साथ एक स्ट्रैटेजिक अलायंस का हिस्सा हैं, जिसने प्रक्रिया सुधार, खरीद, सप्लाई चेन मैनेजमेंट, ई-खरीद, लॉजिस्टिक्स और प्रशिक्षण के क्षेत्रों में लागत अनुकूलन प्रोजेक्ट्स में महत्वपूर्ण वृद्धि (8% से 28% तक) प्रदान की थी।

### CEO, CXO, CPO, CFO के साथ ग्लोबल नेटवर्क

शामिल उद्योग - एनर्जी, पेट्रोलियम, खनन, टेक्नोलॉजीज, FMCG (फास्ट कंज्यूमर गुड्स), मसाले।

प्रशिक्षण - 1200 से अधिक टीम के सदस्य; कौशल और व्यक्तिगत गुणों ("हार्ड" और "सॉफ्ट" स्किल्स) पर आधारित प्रशिक्षण और प्रेरणा।

हमारे प्रमुख युनिक लाभ: - भारतीय उद्योग के संपूर्ण स्पेक्ट्रम में रिच एक्सपीरियंस; बिजनेस डायनेमिक्स और बिजनेस प्रोसेसेज का गहरा ज्ञान; ग्लोबल बिजनेस की समझ; निर्णय लेने वाले पेशेवरों के साथ हाई लेवल का संचार; एक टीम का टेक्निकल-कमर्शियल एक्सपेरिंस जो मार्केट एनालिसिस, सरल और स्पष्ट संचार, लागत प्रभावी, मूल्य वर्धित स्ट्रैटेजिक मार्केटिंग प्लान के विकास और इंप्लीमेंटेशन के माध्यम से आपके ऑर्गेनाइजेशन और संभावित निवेशक के बीच की बाधा को दूर करने में सक्षम है।