

Membre du conseil d'administration MLC

Mr. KIRANJEET R. SINGH



BIOGRAPHIE ET MÉRITES

Kiranjeet R. SINGH

- CEO - Strategic Management Solutions
- Ancien vice-président adjoint - ALSTOM JV
- Directeur - Herbs N Spices Agro food Pvt Ltd

Éducation:

- Licence en génie d'installations chimiques (décembre 1994), Université de Mumbai;
- Diplôme de gestion du marketing (décembre 1996), Institut de développement de la gestion et de la recherche. L. N. Velingkara.

Certification et adhesion:

- Ingénieur agréé (Inde) - AM092549-5 (16-09-2004) - Institut d'ingénieurs (Inde);
- Évaluateur agréé (équipement et machines) - F:12601 (13-03-2004) - Institut indien des évaluateurs.

Formation internationale:

- "Excellentes réalisations dans le domaine des contrats" - Gardner, Smook & Stewart, (Finlande);
- "Aspects juridiques de la passation des marchés" - équipe de gestion juridique de Wartsila (Finlande);
- "ABC des contrats pour chaque spécialiste des achats" - Lexpert Ltd. (Allemagne);
- Formation avancée et maîtrise des modules SAP - MM, MS Office; ISO9001-2000 et AUDITEUR PRINCIPAL - (Finlande).

RÉCOMPENSES:

- **Prix international** - Malaisie, 15 décembre 2020, une prestigieuse récompense THE GOLDEN GLOBE TIGERS AWARDS pour "L'Excellence et le leadership dans la chaîne d'approvisionnement / logistique";
- **Prix national** - En mai 2018, j'ai reçu le "Prix indien pour le leadership dans le développement du secteur industriel".

BRÈVE DESCRIPTION.

ORIENTATION CLIENT, ORIENTATION ENTREPRISE, LEADER DANS LA GESTION DE LA CHAÎNE D'APPROVISIONNEMENT ET DES ACHATS, AXÉ SUR LES RÉSULTATS. PARTICIPATION AUX APPELS D'OFFRES, RÉCEPTION ET MISE EN ŒUVRE DES PROJETS DE PLUSIEURS MILLIARDS DE DOLLARS DANS LE DOMAINE DE L'ENVIRONNEMENT.

DIRECTION ET MISE EN ŒUVRE DES PROJETS DANS UN ENVIRONNEMENT MONDIAL MULTI-FONCTIONNEL ET MULTICULTUREL, TOUT EN OCCUPANT UN POSTE DE DIRECTION CLÉ DANS UNE ENTREPRISE INTERNATIONALE DE PREMIER PLAN "FORTUNE 500".

- **Leadership:** En tant que **vice-président adjoint** (achats, approvisionnement et organisation des approvisionnements) dans les coentreprises **ALSTOM**, j'ai joué un rôle important dans l'organisation des appels d'offres, la réception et la mise en œuvre des projets (5X660MW). Le coût total des projets s'élevait à **25 milliards de Roupies indiennes**;
- **Gestion de projets environnementaux:** Réalisation réussie d'un projet de turbogénérateurs à vapeur de plus de **26 milliards de Roupies indiennes** en étroite collaboration avec **ALSTOM (Suisse, France, Allemagne, Afrique du Sud, Pologne et États-Unis)**;
- **Support de l'équipe marketing pendant la phase d'appel d'offres:** Étude approfondie du profil des produits et de la croissance de la valeur, obtention de la meilleure estimation de la valeur pendant la phase d'appel d'offres pour les contrats EPC-LSTK, soutien de l'équipe marketing pour remporter l'appel d'offres;
- **Développement des fournisseurs:** Élaboration des processus, des procédures et des politiques de sélection et d'évaluation des fournisseurs, ainsi que l'amélioration de leurs performances globales (qualité, coût, productivité, plans d'urgence). **Visite et audit des principaux fournisseurs mondiaux de plus de 15 pays** tels que la Finlande, la Suède, l'Espagne, le Danemark, l'Allemagne, la Suisse, l'Italie, le Brésil, Dubaï, l'Iran, le Qatar, Oman, le Népal;
- **Sourcing stratégique et global:** Réduction des coûts **jusqu'à 22%**, sourcing stratégique de plus de **25 pays**; développement et

évaluation simultanés de l'analyse des coûts, de la gestion des catégories, de la prévision de l'offre et de la demande;

- **Achats de projets, nationaux et internationaux - de l'achat au paiement (P2P)** - économies allant jusqu'à **500 millions** de Roupies indiennes (10 millions de dollars), négociation de contrats allant jusqu'à **plus de 4 milliards** de Roupies indiennes (88 millions de dollars) séparément et **conjointement jusqu'à 10 milliards** de Roupies indiennes (220 millions de dollars). Gestion de la base de fournisseurs de différentes régions du monde (+175), plus de 250 articles (KAPL);

- **Achats et appels d'offres:** Élaboration de contrats individuels et de contrats de fourniture de matériaux et de services. Développement de la RFQ (demande de prix), invitation à soumissionner, évaluation des appels d'offres sur la base du coût total de possession (coût d'exploitation, coût du cycle de vie, etc.);

- **Gestion des contrats:** Gestion et administration des contrats après la signature, y compris les assurances, les garanties d'exécution, la gestion des ordres de modification, l'évaluation de l'état d'avancement et la correspondance;

- **Gestion de la logistique et de la chaîne d'approvisionnement:** Réduction des coûts jusqu'à **35 millions** de Roupies indiennes (0,7 million de dollars) et amélioration significative de l'efficacité grâce au développement de partenariats à long terme avec les principaux fournisseurs mondiaux de services 3 PL et CHA;

- **Réduction des risques:** grâce à des relations solides avec des clients internes et externes, ainsi qu'avec des agences d'assurance et à une surveillance attentive des principaux indicateurs du marché mondial et local, tels que les coûts énergétiques, les frais généraux et d'autres composantes du coût;

- **Achats:** CAPEX (dépenses d'équipement), OPEX (dépenses d'exploitation), achats directs / indirects, matériel d'équipement coûteux, entretien et réparation, acier, etc;

- **Amélioration des processus et transformation numérique:** développement et mise en œuvre de SOP, SAP, KPI et MIS, cartes de performance, indicateurs quantitatifs et 5S;

- **Réduction des coûts:** Réduction des coûts par rapport à l'année précédente de 4 à 5% grâce à l'utilisation efficace d'outils et de modèles tels que le calcul des coûts zéro, le TCO, le regroupement des volumes.

● **Formation d'équipe / Mentorat / Développement du personnel:**

Construction d'une organisation de 5 cadres clés à plus de 50 professionnels efficaces. Formation de plus de 1 100 membres de l'équipe. Organisation d'un événement auquel ont participé plus de 1 000 membres de l'équipe.

Au sein de Treasury Elite Group India: des leaders d'entreprise et des professionnels de la finance de classe mondiale, dont l'objectif principal est de créer des contacts, de partager des connaissances, de mentorat et d'information sur tous les aspects de la gestion financière et de l'entrepreneuriat. La composition de "Treasury Elite Group" comprend des financiers célèbres dans le monde entier, comme Ridham DESAI (directeur général de Morgan STANLEY).

En 2013-2014, j'ai été directeur honoraire de l'Indian Spices & Foodstuff Export Association, qui représente les intérêts des 150 principaux exportateurs avec un chiffre d'affaires annuel de plus de 80 milliards de Roupies indiennes (1,2 milliard de dollars).

Association Indo Russia Business:

● J'ai participé à divers événements commerciaux indo-russes. J'ai reçu une invitation du vice-ministre Anton LOGINOV, qui m'a demandé de faire une présentation pour une entreprise russe intéressée par le développement des affaires avec une entreprise indienne. Je me suis rendu en Russie et j'ai rencontré des représentants de sociétés technologiques russes. J'ai signé un accord avec eux et les ai aidés à établir des contacts avec des clients potentiels de l'Inde.

● Académie russe de l'économie nationale et du service public auprès du Président de la Fédération de Russie (ARENSP): Le 18 mars 2023, un accord a été signé avec l'institut russe le plus prestigieux "Académie russe de l'économie nationale et du service public auprès du Président de la Fédération de Russie".

Rôle clé dans la mise en œuvre de projets communs dans le cadre de la coopération des pays BRICS et de la coopération dans le domaine de l'éducation et des projets de recherche.

Assurance de la collaboration:

- Collaboration étroite avec les différents ministres de l'industrie, les fonctionnaires et les décideurs de haut niveau dans les secteurs de l'énergie, du pétrole, de l'équipement lourd, de l'agro-industrie et des épices. Nous travaillons en étroite collaboration avec toutes les principales associations professionnelles indiennes telles que CII, FICC, IACC, ICC, USIIC et BCCI, qui sont le porte-parole des entreprises et de l'industrie indiennes.

- Nous faisons partie d'une alliance stratégique avec des consultants et des partenaires technologiques de premier plan (intelligence artificielle, sourcing électronique et amélioration des processus) qui ont généré une croissance tangible (de 8% à 28%) dans la réalisation de projets d'optimisation des coûts dans les domaines de l'amélioration des processus, des achats, de la gestion de la chaîne d'approvisionnement, des achats électroniques, de la logistique et de la formation.

Réseau mondial avec PDG, CXO, CPO, CFO.

Les industries couvertes sont l'énergie, le pétrole, les mines, la technologie, la FMCG (biens de consommation courante), les épices.

Formation - plus de 1 200 membres de l'équipe; formation et motivation sur les compétences et les qualités personnelles (compétences "dures" et "douces").

Nos principaux avantages uniques sont: Une riche expérience dans l'ensemble de l'industrie indienne ; une connaissance approfondie de la dynamique des affaires et des processus d'affaires ; une compréhension de l'entreprise mondiale ; un haut niveau de communication avec les décideurs professionnels ; l'expérience technico-commerciale d'une équipe capable de surmonter la barrière entre votre organisation et un investisseur potentiel grâce à l'analyse du marché, une communication simple et claire, l'élaboration et la mise en œuvre d'un plan de marketing stratégique à valeur ajoutée rentable.