

Miembro de la Junta Directiva de MLC

Señor. Kiranjeet R. Singh



BIOGRAFÍA Y MÉRITOS

Kiranjeet R. Singh

- CEO - Strategic Management Solutions;
- Exvicepresidente adjunto - ALSTOM JV;
- Director - Herbs N Spices Agro food Pvt Ltd.

Educación:

- Licenciatura en Ingeniería de Plantas Químicas - (diciembre de 1994), Universidad de Mumbai;
- Diplomado en Gestión de Marketing - (diciembre de 1996), Instituto de Desarrollo e Investigación de Gestión L.N. Welingkar.

Certificación y membresía:

- Ingeniero Certificado (India) - AM092549-5 (16-09-2004) - Instituto de Ingenieros (India);
- Tasador Aprobado (Equipos y Maquinaria) - F:12601 (13-03-2004) - Instituto de Tasadores de la India.

Formación internacional:

- "Excelencia en la negociación de contratos" - Gardner, Smook & Stewart, (Finlandia);
- "Aspectos legales de la contratación" - Equipo del departamento jurídico de Wartsila (Finlandia);
- "Conceptos Básicos de Contratos para Profesionales en Adquisiciones" - Lexpert Ltd. (Alemania);
- Formación avanzada y dominio de los módulos SAP - MM, MS Office; ISO9001-2000 y AUDITOR LÍDER - (Finlandia).

PREMIOS:

- **Premio Internacional** - Malasia, el 15 de diciembre de 2020 recibió el prestigioso Premio Internacional "THE GOLDEN GLOBE TIGERS AWARDS" por "Excelencia y Liderazgo en las Cadenas de Suministro/Logística";
- **Premio Nacional** - en mayo de 2018, recibió el "Premio Indio al Liderazgo en el Desarrollo del Sector Industrial".

PERFIL BREVE.

ORIENTACIÓN AL CLIENTE, ORIENTACIÓN EMPRESARIAL, LÍDER EN CADENA DE SUMINISTRO Y GESTIÓN DE ADQUISICIONES, ORIENTADO A RESULTADOS. PARTICIPACIÓN EN LICITACIONES, RECEPCIÓN E IMPLEMENTACIÓN DE PROYECTOS MULTIMILLONARIOS EN EL CAMPO DE LA ECOLOGÍA.

LIDERAZGO E IMPLEMENTACIÓN DE PROYECTOS EN UN ENTORNO GLOBAL MULTICULTURAL Y MULTIFUNCIONAL, MANTENIENDO SIMULTÁNEAMENTE UN CARGO GERENCIAL CLAVE EN UNA EMPRESA INTERNACIONAL LÍDER DE LA FORTUNE 500.

- **Liderazgo:** Papel clave en la licitación, recepción e implementación de proyectos (5X660MW) como **vicepresidente Adjunto** (Adquisiciones, Suministro y Logística) en empresas conjuntas de **ALSTOM**. El costo total del proyecto fue de **25.000 millones de rupias indias**;
- **Gestión de proyectos medioambientales:** Ejecución exitosa de un proyecto para la producción de generadores de turbinas de vapor por un valor superior a **26.000 millones de rupias indias** en estrecha colaboración con **ALSTOM (Suiza, Francia, Alemania, Sudáfrica, Polonia y Estados Unidos)**;
- **Apoyo al equipo de marketing en la etapa de licitación:** Estudio en profundidad del perfil del producto, crecimiento de costos, obtención de la mejor estimación de costos en la etapa de licitación para contratos EPC-LSTK, apoyo al equipo de marketing para ganar la licitación;
- **Desarrollo de Proveedores:** Desarrollo de procesos, procedimientos y políticas para la selección y evaluación de proveedores, así como para mejorar su rendimiento general (calidad, costo, productividad, planes de contingencia). **Visita y auditoría a los principales proveedores globales de más de 15 países** como Finlandia, Suecia, España, Dinamarca, Alemania, Suiza, Italia, Brasil, Dubái, Irán, Qatar, Omán, Nepal;
- **Abastecimiento estratégico y global:** Logro de una reducción de costos de hasta el 22%, abastecimiento estratégico de más de **25 países**; a través del desarrollo y evaluación simultánea de análisis de costos, gestión de categorías, pronóstico de demanda y oferta;

- **Adquisición de proyectos, nacional e internacional: desde la adquisición hasta el pago (P2P)** - ahorros de hasta **500 millones** de rupias indias (\$10 millones), negociaciones de contratos de hasta **más de 4.000 millones** de rupias indias (\$88 millones) individualmente y conjuntamente hasta **10.000 millones** de rupias indias (\$220 millones). Gestionar una base de proveedores de diferentes regiones del mundo (+175), más de 250 categorías de productos (KAPL);
- **Adquisiciones y licitaciones:** Desarrollo de contratos y acuerdos individuales para el suministro de materiales y servicios. Desarrollar una RFQ (solicitud de cotización), invitaciones a licitación, evaluar licitaciones basadas en el costo total de propiedad (costo operativo, costo del ciclo de vida, etc.);
- **Gestión de contratos:** Gestión y administración de contratos después de la firma, incluyendo, seguros, garantías de cumplimiento, gestión de órdenes de cambio, medición del progreso del trabajo y correspondencia;
- **Gestión de logística y cadena de suministro:** Lograr una reducción de costos de hasta **35 millones** de rupias indias (\$0.7 millones) y un aumento significativo de la eficiencia mediante el desarrollo de relaciones a largo plazo con proveedores líderes mundiales de servicios 3PL y CHA;
- **Reducción de riesgos:** A través de relaciones sólidas con clientes internos y externos, agencias de seguros y un estrecho seguimiento de indicadores clave del mercado global y local, como costos de energía, gastos generales y otros componentes de costos;
- **Adquisiciones:** CAPEX (gastos de capital), OPEX (gastos operativos), adquisiciones directas e indirectas, equipos de capital costosos, servicios de mantenimiento y reparación, etc.;
- **Mejora de procesos y transformación digital:** Desarrollo e implementación de SOP, SAP, KPI y MIS, mapas de indicadores, métricas cuantitativas y 5S;
- **Reducción de costos:** Reducción de costes respecto al año anterior en un 4-5% mediante el uso eficaz de herramientas y modelos como coste cero, TCO, selección por volumen;
- **Formación de equipos/Tutoría/Desarrollo de personal:** Creación de una organización desde 5 gerentes clave hasta más de 50 especialistas económicamente eficientes. Capacitación de

más de 1.100 miembros del equipo. Realización de eventos con la participación de más de 1.000 miembros del equipo.

Miembro del Treasury Elite Group India: formada por líderes empresariales y profesionales financieros de clase mundial cuyo objetivo principal es establecer contactos, intercambiar conocimientos y proporcionar orientación e información sobre todos los aspectos de la gestión financiera y empresarial. El Treasury Elite Group incluye reconocidos profesionales financieros a nivel mundial como Ridham Desai (Director Gerente de Morgan Stanley).

En 2013-2014, fui Director Honorario de la Asociación de Exportación de Alimentos y Especias de la India (Indian Spices & Foodstuff Export Association), representando los intereses de 150 exportadores líderes con una facturación anual de más de 80 mil millones de rupias indias (1.200 millones de dólares).

Asociación Empresarial Indo-Russia:

- Participé en varios eventos empresariales indio-rusos. Recibí una invitación del viceministro Antón Loginov, quien me pidió que hiciera una presentación para una empresa rusa interesada en desarrollar negocios con una empresa india. Visité Rusia y me reuní con representantes de empresas tecnológicas rusas. Firmé un acuerdo con ellos y les ayudé a establecer contactos con clientes potenciales de la India;
- RANHiGS: El 18 de marzo de 2023 se firmó un acuerdo con la prestigiosa institución rusa "Academia Rusa de Economía Nacional y Administración Pública bajo la presidencia de la Federación de Rusia". Que juega un papel clave en la implementación de proyectos conjuntos en el marco de la cooperación entre los países BRICS y la cooperación en educación e investigación científica.

Aseguramiento de la cooperación:

- Mantenemos una estrecha colaboración con varios ministros de industria, funcionarios y expertos de alto nivel que toman decisiones en energía, industria petrolera, fabricación de

equipos pesados, complejo agroindustrial y producción de especias. Trabajamos estrechamente con todas las principales asociaciones empresariales indias como CII, FICC, IACC, ICC, USIIC y BCCI, que son la voz de los negocios e industrias indias;

- Formamos una alianza estratégica con destacados consultores y socios tecnológicos globales (inteligencia artificial, adquisiciones electrónicas y mejora de procesos) que han logrado un crecimiento significativo (del 8% al 28%) al ejecutar proyectos de optimización de costos en mejora de procesos, adquisiciones, gestión de la cadena de suministro, adquisiciones electrónicas, logística y capacitación.

Red global con CEO, CXO, CPO, CFO.

Industrias cubiertas: energía, petróleo, minería, tecnología, FMCG (bienes de consumo masivo), especias.

Formación: más de 1.200 miembros del equipo; formación y motivación basada en habilidades y cualidades personales (habilidades “duras” y “blandas”).

Nuestras principales ventajas únicas: Amplia experiencia en todos los sectores de la industria india; profundo conocimiento de la dinámica empresarial y los procesos comerciales; comprensión del negocio global; alto nivel de conexión con profesionales que toman decisiones; experiencia técnico-comercial del equipo capaz de superar las barreras entre su organización y un inversor potencial mediante el análisis de mercado, comunicación clara y sencilla, desarrollo e implementación de un plan estratégico de marketing económicamente efectivo con valor agregado.